

Groeipercentages met minstens drie cijfers zijn nodig om de top 100 van de FD Gazellen te halen. Hoe krijgen deze ondernemers dat voor elkaar? En hoe zien ze hun toekomst?

DOOR KARIN QUINT

Honderd snelste groeiers



Das Automotive Services B.V.

Groei: 1461%

Omzet: € 6,6 mln

Werknemers: 5

Directie: Job Das (35)

Opgericht: 2003

Plaats: Haarlem

www.dasimport.nl

Job Das is een echte serie-ondernemer en heeft al vaker in de FD Gazellen top 100 gestaan. Met Das Automotive Services importeert hij auto's voor klanten en regelt hij alles wat daarbij komt kijken. 'Ook verkopen wij steeds meer auto's in consignatie voor

klanten en zijn wij actief met het uitzenden van privéchauffeurs. Deze drie pijlers vormen de basis van ons bedrijf', zegt Das. De groei is deels te danken aan de populariteit van de import van auto's uit Duitsland. De trend lijkt door te zetten: voor 2015 verwacht Das een omzetgroei van 100%. Ook in de chauffeursdiensten ziet hij groeikansen. 'De huidige klanten zijn vooral zakelijke afnemers. We onderzoeken of ook de markt voor high-end toeristische tours interessant voor ons is.'

JOB DAS DAS AUTOMOTIVE

„
'Ik ben me meer op volume gaan richten en neem genoeg met een iets lagere marge'

Serieondernemer Job Das stond al vaker in de FD Gazellen top 100. Met Das Automotive Services importeert hij auto's uit Duitsland voor klanten en regelt hij alles wat daarbij komt kijken. Daarnaast is Das bezig met het in consignatie verkopen van auto's voor klanten en is hij ook al geruime tijd actief met het uitzenden van privéchauffeurs. Tevens zette hij met zijn broer een onlinewoonwarenhuis op en verkocht hij eerder Das personeelsdiensten — gespecialiseerd in detachering van personeel voor de hospitalitybranche. Het importeren van Duitse auto's blijft populair, zo blijkt uit de cijfers van Das Automotive Services: een ongekende omzetstijging van € 425.000 (2012) naar € 6,6 mln in 2014. Ook 2015 is een goed jaar. 'Ik ben me meer op volume gaan richten en neem genoeg met een iets lagere marge', zegt Das.

Voor zakelijke en particuliere klanten importeerde hij dit jaar al meer dan vijfhonderd gebruikte Audi's, BMW's, Mercedessen en Porsches uit Duitsland, tegen circa 250 vorig jaar. Zijn klanten besparen zo duizenden euro's. Das: 'In het duurdere segment kun je in Duitsland auto's aanschaffen die enkele maanden oud zijn en nog geen duizend kilometer hebben gereden. Voor een vrijwel nieuwe auto ben je dan 40% goedkoper uit.'

